

9h00 – 10h30

Session	Thème	Présidents	Orateurs
<p>Organisation Internationale du Patrimoine / Comité LGBTQIA+</p> <p>Salon Mueble 2</p>	<p>Planification de la succession de diverses formes de familles</p> <p>Lorsque la famille prend toutes les formes et toutes les tailles, il en va de même pour le plan de succession. Qu'il s'agisse de familles patchwork, de fiers parents célibataires ou bien de familles arc-en-ciel, les solutions juridiques à l'emporte-pièce du passé ne suffisent plus aux ménages d'aujourd'hui. Lors de cette session conjointe, des experts de la commission LGBTQIA+ et de la commission D'Organisation Internationale du Patrimoine discuteront des outils de planification successorale disponibles pour les différentes formes de familles, en mettant l'accent sur les communautés qui ne sont pas reconnues comme des familles dans leurs juridictions respectives.</p>	<p>Carlos ANGLADA BARTHOLMAI (Monereo Meyer Abogados) Palma De Mallorca, Espagne</p> <p>Dirk NUYTS (Dirk Nuyts Legal) Zoug, Suisse</p> <p>Modérateur : Peter KUN (Kun & Partner) Budapest, Hongrie</p>	<p>Ferenc BALLEGEER (FB-TAX) Bruxelles, Belgique</p> <p>Hélène CARVALLO (Carvallo Family Law) New York, NY, Etats-Unis</p> <p>Jean-Charles S. GARDETTO (Law Offices of Jean Charles S. Gardetto) Monaco, Monaco</p> <p>Ana Maria KUDISCH CASTELLÓ (Kudisch Abogados) Mexico, Mexique</p>
<p>Droits des Contrats / Avocats et Juristes D'entreprise / Vente Internationale de Marchandises</p> <p>Salon Guadalajara 4</p>	<p>Lost in translation ? Négocier et interpréter les contrats internationaux : comment aborder et concilier les diverses approches juridiques et culturelles ?</p> <p>Cette session promet d'être animée et enrichissante. Elle se déroulera sous forme de table ronde avec des avocats internationaux et des juristes d'entreprise qui exposeront leurs points de vue et leurs recommandations sur la meilleure manière d'aborder la négociation et l'interprétation des contrats internationaux. Nous discuterons de la manière dont la négociation et l'interprétation de ces contrats sont influencés par les cultures juridiques différentes des parties ainsi que par le droit applicable au contrat. Cela sera également l'occasion d'échanger sur les bonnes pratiques en matière de contrats internationaux. S'appuyant sur leur grande expérience du terrain, nos intervenants échangeront leurs points de vue sur la manière dont les services juridiques et les cabinets d'avocats négocient des contrats internationaux avec leurs interlocuteurs issus de pays différents et de culture juridique différente. Lors de cette session, il sera également évoqué la manière dont le droit applicable peut influencer l'interprétation des dispositions contractuelles, ce qui peut conduire à des résultats différents, voire inattendus. Un débat s'engagera entre les intervenants et les participants sur la question de savoir si le choix des parties d'appliquer les principes UNIDROIT ou une loi uniforme internationale au contrat, telle que la convention sur la vente internationale de marchandises, peut contribuer à combler le fossé entre les différents systèmes de droit.</p>	<p>Mariaelena GIORCELLI (Bortolotti, Mathis & Associati) Turin, Italie</p> <p>Michal ROSZAK (Coliber Legal) Varsovie, Pologne</p>	<p>Modérateurs : Alexis BRUNET Hambourg, Allemagne</p> <p>Susanne MARGOSSIAN (UP INTERNATIONAL SA) Genève, Suisse</p> <p>Orateurs : Jenifer Valeria ALFARO BORGES (Alphabeto Uruguay) Montevideo, Uruguay</p> <p>Eckart BRÖDERMANN (Brödermann Jahn Rechtsanwalts-gesellschaft MBH) Hambourg, Allemagne</p> <p>Heiko GRUENWALD (Smith Gambrell & Russell LLP) Atlanta, GA, Etats-Unis</p> <p>Alina QUACH (Asiallians) Pékin, Chine</p> <p>Elena del Rosario ROBLES SAHAGUN Mexico, Mexique</p> <p>Benjamin STRAUSS (Mcdermott Will & Emery LLP) Wilmington, DE, Etats-Unis</p> <p>Masako TAKAHATA (Exponential Desing Inc.) Tokyo, Japon</p> <p>Jean-Paul VULLIETY (Des Gouttes & Associés) Genève, Suisse</p>